



Группа Медтехника-поинт – комплексное оснащение гистологических лабораторий

Россия, Санкт-Петербург, 2017

1. О компании.

Группа компаний Медтехника-поинт (далее группа) была создана как поставщик для патологоанатомических и научных учреждений качественных продуктов Российского производства для региональных лабораторий (до 50 000 исследований в год) и высококачественных продуктов импортного производства для федеральных лабораторий (более 50 000 исследований в год)

Миссия - снижение смертности, инвалидизации и повышение качества мед. услуг. Цели – российские разработки в области гистологии и ИФА, увеличение конкуренции, качества, скорости проведения гистологических анализов и количества оснащенных гистологических лабораторий в РФ и СНГ.

1. О компании.

Группа была создана в 2011г.

Мы являемся единственным представителем специализирующихся на рынке патоморфологии без диверсификации по другим направлениям.

ООО «Медтехникапоинт» производитель набора качественного оборудования и реагентов для региональных лабораторий с количеством исследований до 50 000 в год. А также дистрибьютор набора высококачественного оборудования и реагентов Европейского уровня для Федеральных лабораторий с количеством исследований более 50 000 в год.

1. О компании.

Обладая долгим опытом работы на рынке, мы предоставляем продукты высокого качества и персонализированное обслуживание крупным медицинским учреждениям и региональным лабораториям.



1. О компании.

Кто такие группа Медтехника-поинт?

Штаб квартира: 195027, Россия, Санкт-Петербург,
Свердловская наб. , 44.



1. О компании.

Кто такие группа компаний МТ Поинт?

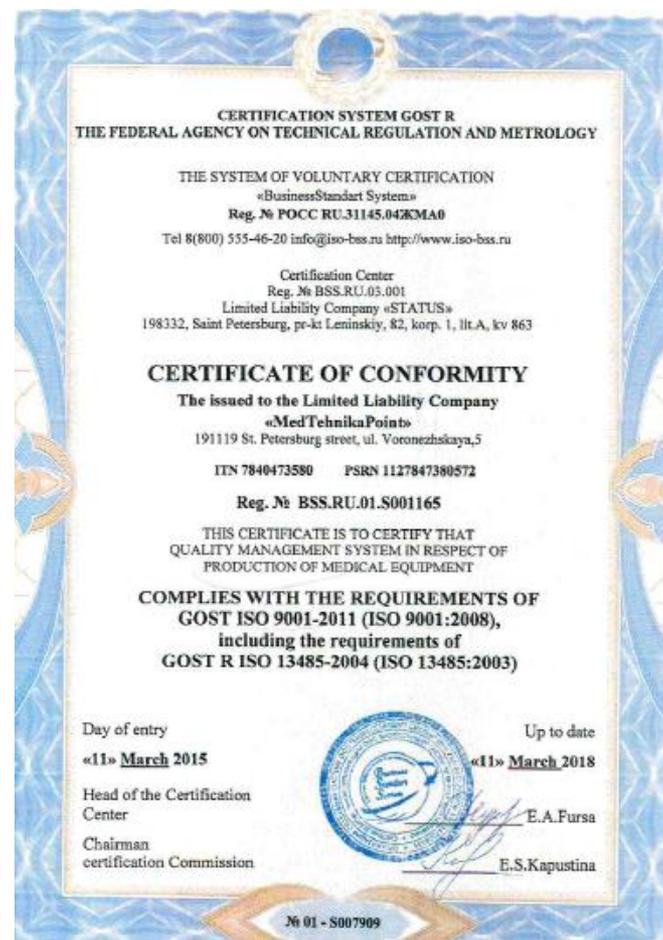
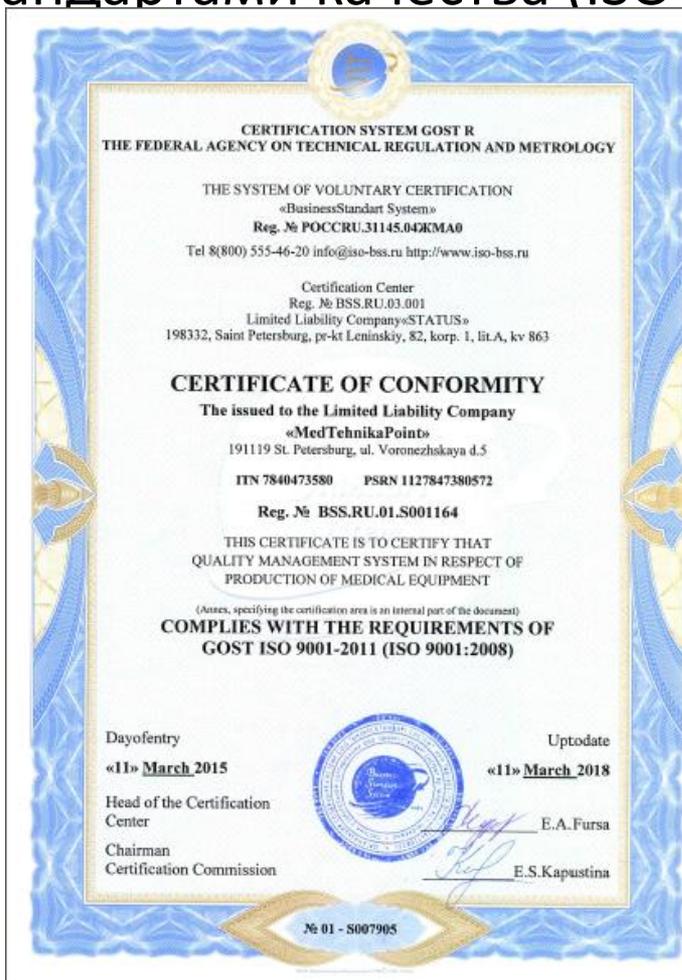
Компания стремится:

- **Разрабатывать, производить, распространять** оборудование и реагенты для гистологических и исследовательских лабораторий в странах таможенного союза;
- **Быстро расти** как поставщик для гистологии
 - Новые продукты запускаются каждый год увеличивая портфолио;
 - 2 продуктовые линейки для региональных и федеральных заказчиков;
- Предоставлять лучшие, с точки зрения качества, продукты Европейского производства,
- Предоставлять лучшей, с точки зрения цены, продукты Российского производства.

1. О компании.

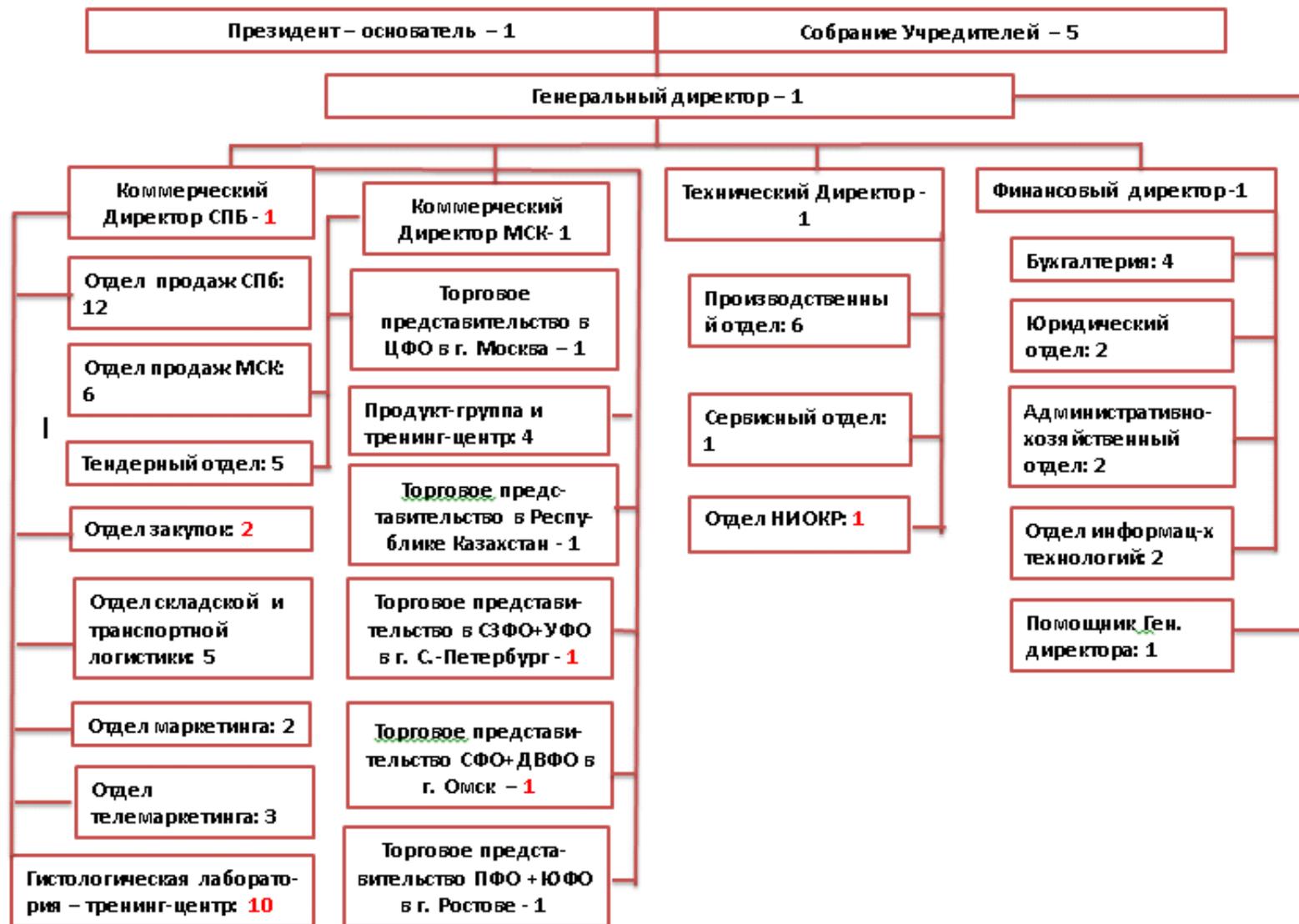
Контроль качества.

Сертификация процесса производства гарантирует нашим клиентам реализацию услуг в соответствии с высшими стандартами качества (ISO 9001, ISO 13485).



1. О компании.

Организационная структура КОМПАНИИ



1. О компании.

Ключевой персонал.



Цыганков А.В. – основатель бизнеса, Президент, руководитель Группы, с 2011 года. Экономист-менеджер. 10-летний опыт корпоративного управления в структурах ведущих компаний России (ЛукОйл, Балтимор, Альфа-Групп, АФК-Система)



Пастика О.В. – Технический директор, с 2011 года. Инженер, кандидат наук. 10-летний опыт корпоративного управления в структурах ведущих компаниях России (ЛукОйл, Merloni).



Рудакова Т.В. – Коммерческий директор, с 2011 года. 7-летний опыт продаж и руководства в коммерческой службе. Совершенное знание продукции и потребностей клиента.



Упоров А.В. – Руководитель продукт-группы, с 2015 года. Профессиональный гистолог. Врач, кандидат наук. Тренинги по продукции специалистов продаж и презентации клиентам. Сертификация новой продукции.

1. О компании.

Производственный опыт.

197 SKU реагентов в процессе регистрации.

**Растворы для
проводки и фиксации**



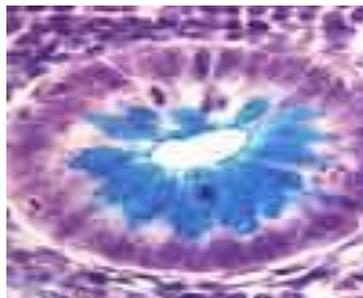
**Монтирующая
среда**



**Гомогенизированная
заливочная парафиновая
среда**



**Готовые наборы
для окраски**



1. О компании.

Производство оборудования и расходных материалов.

СТАНЦИЯ ВЫРЕЗКИ



ГИСТОПРОЦЕССОР



СТАНЦИЯ ЗАЛИВКИ



ДЕКАЛЬЦИНАТОР



МИКРОТОМ



АРХИВНЫЕ ШКАФЫ



РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ



КРИОСТАТ



ИММУНОСТЕЙНЕР



МУЛЬТИСТЕЙНЕР



СКАНЕР



МИКРОСКОПЫ



СТАНДАРТЫ КАЧЕСТВА ISO 9001:2008, ISO 13485:2003 

1. О компании.

Все стадии гистологического процесса.
11 видов оборудования. 8 сертифицированы

Станции Вырезки



Гистопроцессоры



Станции заливки



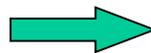
Микротомы



Иммуно-стейнеры



Мультистейнеры



Микроскопы и



Системы сканирования

1. О компании.

Сервисное обслуживание.



Квалификация и скорость обслуживания нашего персонала является вашей гарантией.

1. О Компании. Дистрибуция.



Группа

предлагает полную линейку оборудования и реагентов высокого Европейского качества для Федеральных лабораторий, с количеством исследований более 50 000 в год.



1. О компании

Конкурентные преимущества.

Ключевые показатели успешного ведения бизнеса

- Качество продукции, надежность
- Хорошо структурированная организация
- Эффективный маркетинг (организация конференций и семинаров)
- Специализированные программы оснащения
- Полный спектр продукции (пакетные предложения)
- Ориентированность на клиента, полное комплексное обслуживание
- Гибкость

2. Продажи.

Рынок (статистика 2014).

№	Регион России	Население, тыс. человек	Показате ль смертнос ти от рака, на 100 тыс. человк в год	Кол-во гистологи ческих исследов аний на 100 тыс человек в год	Кол-во аутопсий на 100 тыс. человек в год	Итого		
						Оснаще нность %	Недоста ток врачей	Недоста ток лаборан тов
	Российская Федерация	146 270	202	27 373	259,7	39,1	1 856	2 698
1	Центральный Федеральный округ	38 944	220	26 023	313,1	47,34	504	637
2	Северо-западный федеральный округ	13 847	229	39 293	312,6	33,97	266	379
3	Волжский Федеральный округ	29 717	190	22 317	230,1	30,69	285	371
4	Южный Федеральный округ	14 005	200	23 794	308,4	31,74	162	310
5	Крымский Федеральный округ	2 294	235	15 487	254,2	12,69	-6	-17
6	Северо-кавказский Федеральный округ	9 659	118	9 895	43,4	52,93	21	43
7	Уральский Федеральный округ	12 238	196	28 036	183,2	44,60	193	256
8	Сибирский Федеральный округ	19 313	207	34 196	272,1	25,40	315	392
9	Дальневосточный Федеральный округ	6 211	193	27 133	271,2	43,11	60	118

2. Продажи.

Рынок (статистика 2014).

- Общий объем рынка оборудования в средних ценах 11 млрд. руб. (недооснащенность 61%, срок амортизации 10-15 лет); Норматив продаж 0,5 млрд. руб. в год.
- Объем рынка реагентов для гистологии составляет 1,5 млрд. руб. в год (без иммуногистохимии); Норматив ежегодных продаж 1 млрд. руб.
- Основной конкурент ООО «Биовитрум» занимает монопольное положение на рынке РФ и СНГ.
- Конкуренты с высококлассными линейками продукции ООО «Биолайн», ООО «Оптэк Групп».

2. Продажи.

Каналы продаж.

- Прямые продажи (звонки, выставки, конференции, совещания, исследования);
- Дистрибьюторы (Хабаровск, Ростов, Москва, Алматы, Астана);
- Тендерные продажи (открытие рынка);
- Интернет;
- Шоу-рум;
- Коммерческая лаборатория (16-30 млн. руб. инвестиций при обороте в год 20-40 млн. руб..)

2. Продажи.

Маркетинговые мероприятия.

- Разработка и выпуск брошюр
- Интернет-продвижение
- Телемаркетинг
- Участие в выставках и конференциях
- Семинары по продукции
- Регулярное проведение маркетинговых исследований
- Демонстрационные залы
- Реклама в книгах по патоморфологии
- Программа лояльности

2. Продажи. Мероприятия.



Семинар РОП, Петрозаводск, 2015



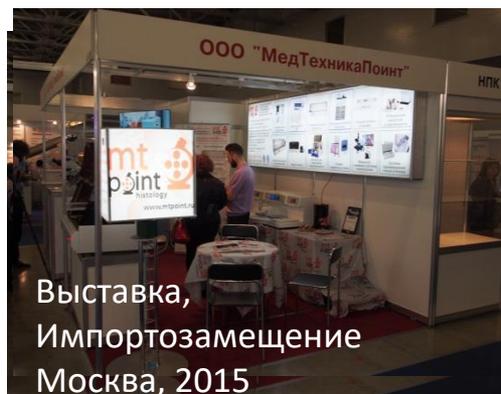
Конференция, Москва, 2015



Семинар патологоанатомов, Санкт-Петербург, 2015



Здравоохранение,
Севастополь, Крым, 2015



Выставка,
Импортозамещение
Москва, 2015



Здравоохранение,
Казахстан. Астана,
2015



Выставка, Санкт-Петербург, 2015



Конференция по онкологии,
Ялта, Крым, 2015



Здравоохранение, Москва,
2015

3. История партнерства.



Hestion - China



Amos - Australia



BioOptica - Italy



Biocare - USA

4. Заключение.

- Мы сильная команда профессионалов. Мы не только поставляем ваши продукты нашим клиентам – мы проводим маркетинг, продвижение продуктов, осуществляем техническую и организационную поддержку, и таким образом создаем новый рынок под них. Разработка и доставка наших продуктов максимально возможному количеству покупателей является нашим основным приоритетом, и мы являемся экспертами в этом вопросе.

4. Заключение. Таким образом.

- Мы профессионалы.
- Мы сконцентрированы на гистопатологии.
- У нас есть большая клиентская база.
- У нас налажены контакты с ключевыми специалистами по гистологии .
- Мы используем эффективную методику продвижения товара.
- Мы партнер для долгосрочных стабильных взаимоотношений.

4. Заключение.

Мы готовы инвестировать в наших
партнеров



4. Заключение.

Это хороший момент для
сотрудничества!



4. Заключение.

www.medtehnikatpoint.ru,
commerce@medtehnika.ru,

В Санкт-Петербурге:
tel/fax +7 911 184 23 30